

Objetivos do CAIC - Curso Avançado Intensivo Compacto sobre Neurociência e Percepção da Realidade Quântica Aplicada à Comunicação Interpessoal e Corporativa, ao Fechamento de Vendas, à Concretização de Negócios e de Projetos de Vida, intitulado Os Segredos de uma pessoa Vencedora (3h + 3h = 6h mais 40 minutos para 2 Coffee Break Networking)
CEO Empreendedor Global **Ciro Teixeira de Sousa** Palestrante – Mentoring - Autor - Coaching

1 - O Palestrante/Autor/Mentoring **Ciro Teixeira de Sousa** - na sua Missão de disseminar Conhecimentos Multidisciplinares Interconectados e Indissociáveis entre si dentro da Educação Corporativa, construindo Pessoas e Empresas Vencedoras, identifica no Novo e Emergente Mercado Empreendedor, as melhores soluções aplicadas nas Empresas pelos Executivos oriundos das mais respeitadas Escolas de Negócios do Mundo, e traz para você, Empresário, nada de modismo temporário mas lições práticas de Liderança Servidora, Empreendedorismo, Relações Comerciais Éticas e Honradas e Relacionamento Multifuncional, desnudando Passo a Passo e levando os participantes a descobrir os motivos que os levam a agir, a conceberem o Futuro e estabelecerem para si um Novo Auto Conceito e ao torna-los novamente Resilientes, os induz a ativar o seu dimano da Automotivação, da necessidade do Desenvolvimento Contínuo das suas Inteligências Múltiplas, e construindo uma mudança cultural interna capaz de tornar uma empresa com característica familiar em corporativa, convencendo todos os colaboradores internos, inclusive os Terceirizados, a organizar as suas mentes a se envolverem e a se comprometerem em Realizar e Superar com Precisão as metas e objetivos da Empregadora, assegurando com brilhantismo sua Insuperabilidade.

2 – Ao conectar os fragmentos desta Visão Global do Mundo dos Negócios Sustentáveis e do Relacionamento Humano, habilita-nos à Gestão Multipolar levando-nos a evolução contínua do Conhecimento Corporativo e prepara os participantes deste Curso Avançado Intensivo Compacto para lidar com o inusitado, a escolher as ferramentas certas e de uso contínuo e ininterrupto para enfrentar nossos desafios específicos aos múltiplos fatores culturais determinantes do consumo, dotando de uma previsibilidade capaz não só de anteciparem às novas tendências do mercado, e de INOVAR com CRIATIVIDADE e RAPIDEZ (Dantotsu) o Design e a Tecnologia dos nossos Produtos, Serviços e Pontos de Venda, a toda e qualquer mudança estratégica dos concorrentes, aferida com a prática contínua do Benchmarking, para que se possa neutralizar os devastadores efeitos de todo tipo de “Tsunamis Mercadológicas”. Ferramentas estas trazidas, Compartilhadas, Visualizadas Conceptivamente e colocadas em prática, a despeito das funções técnicas e burocráticas, integra as ações do Marketing com Recursos Humanos, e alinha, envolve, compromete e faz a INCLUSÃO de todo quadro de colaboradores internos e dos terceirizados na comercialização de todos os Produtos e Serviços, que com Paixão vibrante e ardorosa e Sinergia de altíssima Voltagem, forma um Time Corporativo, cuja torcida, nascida deste Espírito de Corpo Colaborativo a torna numa Surpreendente e Imbatível Equipe Campeã, consolidando e perpetuando a Empresa neste competitivo mercado internacionalizado, que continua a descobrir Novos Nichos e Fronteiras de Mercado e a crescer preservando e conquistando Novos Clientes.

3 - O Autodesenvolvimento se torna possível, e realiza a pessoa como um Todo, conscientizando das diferenças entre o “Profissional” Comum e Indesejável e o Novo Prestador de Serviços, que é um Profissional Extraordinário, procurado no Mundo Todo como Agulha no Palheiro, construindo assim o Hábito de ser Campeão (ã), Flexível, dando-lhe um Novo nível de Consciência de que para competir precisam estar prontos para mudanças e transformações, da urgência com que tudo na vida se viabiliza e sem “deixar as coisas pra amanhã”, e deixam de ser “Mão de Obra” e começam a pensar, e a pensar sob todas as óticas da Macrovisão dos Negócios Corporativos, para transformar toda esta Rede de Conhecimentos adquiridos, em Riquezas; e passam a agir com OUSADIA e a FAZER ACONTECER *com SENTIMENTO*, criatividade, agilidade e RAPIDEZ no HOJE, no AGORA, levando-a a identificar Oportunidades de melhoria no processo empresarial como um todo, a se relacionar muito bem no Trabalho em Equipe, a Administrar Riscos, coragem de aprender com o erro, e rapidamente corrigi-lo; e com determinação, envolvimento e comprometimento de fazer tudo como um Empreendedor, rompendo antigos Paradigmas, estabelecendo Novas Fronteiras, liberando todo o Potencial Criativo e Inovador, transpondo diariamente Novos Portais de Excelência.

4 – Em seu Treinamento Compacto apresenta as novas metodologias e tecnologias que surgem continuamente e que são de aplicabilidade imediata, Focadas na Ação pronta com Sentimento, no Desempenho, no fortalecimento das atitudes corporativas agregadoras, habilita a criar Estratégias Vencedoras que proporcionam extraordinários Resultados e constroem o Lucro dos Acionistas, na Segurança e no Desenvolvimento com Qualidade de Vida, a Construir Marcos para Celebrar as nossas Vitórias, praticando o Worklovers, o slowfoot, desacelerando para criar

Tempo para Comemorar e Desfrutar os Resultados Financeiros consigo mesmo, com a pessoa amada, os filhos, a Família e os amigos, vivenciando uma vida de intensa Alegria e Felicidade.

5 - A forma de apresentação deste Curso, obtém 100% do Centro de Atenção onde se registram os fatos e permite que os participantes fixem em suas mentes de maneira definitiva todo o Conteúdo Programático. Essa nova metodologia é para profissionais que precisam ter desenvolvimento rápido e não podem participar de treinamentos longos, ou quando é necessária uma atualização rápida sobre determinado tema, e não tem interesse em participar de um mais completo. Leva-os a fazer a Inclusão dos principais pontos e a estarem aptos a atuar satisfatoriamente em situações onde forem requeridas tais competências, e ainda oferece atualização a quem já conhece, dando acesso as mais novas ferramentas e práticas adotadas em casos de grande sucesso. Este Curso Avançado Intensivo Compacto de 6 h 40 min, desvenda TODOS os Universos envolvidos no Mundo dos Negócios. Recepção: Wellcome Coffee e dois intervalos com Coffee Break Networking nos dois Módulos.

6 - É indispensável para alcançar e consolidar com Precisão os Resultados programados com Colaboradores Internos, Externos e Terceirizados, pessoal do Atendimento e Relacionamento com o Cliente, assegura Novas ferramentas aos /Consultores de Vendas, em Treinamentos, Cursos Internos, Seminários, Convenções, Congressos; Condensa Semana da Qualidade, Sipat, Meio Ambiente; dá brilhantismo à Confraternizações, Homenagens e Valoriza o Relacionamento com os Fornecedores e Clientes, propiciando o nascimento do seu Espírito de Corpo levando à consolidação Corporativa.

A Quem se Destina

A todos os Colaboradores Internos, Externos e Terceirizados desde a Moça do Café, até o Diretor Presidente - Fornecedores - Clientes - A Participação de Familiares cria uma Aliança de Alma e de Coração com a Empresa.

A todos os envolvidos no Atendimento e no Relacionamento de Excelência Focando a Fidelização do Cliente - Todos os Líderes. Gerentes, Supervisores o pessoal envolvido na Comercialização, Fechamento de Vendas e Marketing - Condensa todas as Semanas Qualidade, Sipat, Meio Ambiente, Sustentabilidade, etc..

A todos os Executivos que querem se Superar e tornarem-se Empreendedores Inovadores com Sustentabilidade e ter Sucesso Contínuo, mudando seu Bem Estar, sua Qualidade e sua História de Vida - A todos que estão pensando em montar o seu próprio negócio.

A todos que querem ser ou já são Autônomos, Micro, Pequeno e Grande Empresário - Logistas - Atacadistas - Distribuidoras - Vendedores - Marketing de Rede - RH/TH.

A todos os Profissionais Liberais - Comunicadores - Professores - Universitários - A todos que buscam o seu 1o Emprego ou querem sua Recolocação - Rep Comerciais - Assoc. Classe - Órgãos Governamentais - Consulados - Embaixadas.

A todos que precisam urgentemente de Atualização e um Desenvolvimento Rápido, p/ obter Ferramentas e Práticas adotadas em comprovados casos de Sucesso Contínuo e não tem tempo de participar de um Curso mais completo.